
Moje papírnictví

Tadeáš Vylita, 14. 10. 2020

modelová prezentace na soutěž Byznysování



TADEÁŠOVO PAPÍRNICTVÍ

O co se jedná?

- vytvoření vlastního papírnictví
- plánují vlastní kamennou prodejnu a také eshop
- sešity budou od vlastního dodavatele – Mulius s.r.o.
- sociální sítě – potřebují sehnat člověka, co by je spravoval
- plánují prodávat na trzích, zviditelňovat svou firmu co nejvíce to jde

Financování

- musím počítat s pronájmem – každý měsíc odvádět 7500 Kč za pronájem
- partneři – potřebuji od nich sehnat celkem 20000 Kč každý měsíc – zbytek vydělám
- jeden sešit budu prodávat za 50 Kč – přičemž ho nakoupím za 20 Kč
- obrat očekávám okolo 35 000 Kč/měsíc

Co vše tomu musím obětovat?

- čas s rodinou
- spoustu hodin práce
- snažit se sehnat nějakého pomocníka na soc. síť
- musím mít vydělaný nějaký základ – se kterým budu moci pracovat
- sehnat dobrého partnera – aby pokryl začátky
- čas při hledání vhodného místa, kde svoje papírnictví otevřít
- čas při promýšlení strategie na nalákání zákazníků

Bude to pro mě za rok finančně výhodné?

Já doufám, že ano. V současné koronakrizi to bude složité, ale já do podnikání jsem odhodlaný a mám vymyšlenou strategii, kterou Vám sdělím ve finále. Jdu do toho!

Přeji hezký zbytek dne,

Tadeáš Vylita

ZŠ U Vylity

vyлитat11@gmail.com

Tato prezentace byla
vytvořena primárně pro
účely soutěže Byznysování.

Tadeáš Vylita, 14. 10. 2020.